

Géraud BARDOT

R.U.N: 25071899-3

Fono (+56-9) 6765 8585

geraubardot@hotmail.com

Argomedo 320, Dept 1908.

Santiago Centro, Santiago, Chile

Ingeniero Comercial titulado en la Ecole Supérieure de Commerce IPAG, de la ciudad de Nice, Francia, con experiencia de 8 años en áreas de Ventas, Marketing, Servicio al Cliente en empresas de consumo masivo y de servicios. Alta motivación por el logro de metas y el trabajo en equipo. Manejo del inglés y español. Cuenta con permiso de trabajo en Chile y disponible inmediatamente.

ANTECEDENTES LABORALES

EMPRESA UCAR, PARIS, FRANCIA

OCTUBRE 2008 A NOVIEMBRE 2014

Empresa francesa dedicada al arriendo, leasing y venta de automóviles a particulares y empresas.

Cargo: Responsable de Leasing

Funciones:

- Responsable de la gestión y seguimiento de los clientes que arriendan automóviles de la compañía desde el inicio del contrato hasta su término. Los contratos tienen duración de tres años.
- Responsable de mantener relación directa con los fabricantes de automóviles, empresas bancarias, financieras y aseguradoras.
- Responsable del arriendo de más de 500 automóviles a nivel nacional, de clientes particulares.

Cargo: Gestor de flota

Funciones:

- Desde abril del año 2011, además de la actividad de leasing, se desempeña como gestor de flota en las distintas agencias de la empresa en Francia. La empresa dispone de 30 agencias y 2.500 vehículos.
 - Encargado de gestionar la entrada y salida de los vehículos de la compañía, como también de mantener relación directa con los fabricantes de automóviles, transportistas y empresas financieras.
-

Cargo: Responsable del manejo de los conductores**Funciones:**

- Responsable de la gestión y dirección del equipo de conductores de automóviles de la empresa.

EMPRESA HERTZ FRANCE**FEBRERO 2006 – OCTUBRE 2008**

Empresa internacional dedicada al arriendo de automóviles.

Cargo: Oficial de logística**Funciones:**

- Responsable de la coordinación del traslado de los vehículos de la empresa a nivel nacional.
- Responsable de la organización de más de 60 transferencias diarias de vehículos con sus respectivos conductores, los cuales se encontraban encargados de realizar la movilización.

Cargo: Agente de venta

En la agencia Paris Montparnasse, agencia número uno en ventas en Francia y Europa en el año 2006.

Funciones:

- Encargado de realizar las primeras gestiones para dar en arriendo los autos a los clientes.
- Encargado de las ventas de productos adicionales.
- Premiado 8 veces mejor vendedor.

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

Titulo de Ingeniero Comercial IPAG, ECOLE SUPÉRIEURE DE COMMERCE (Nice), Francia, 2001-2005.

- 2005: Intercambio, University of Gdansk, Gdansk, Polonia.
Un semestre de clases (economía, marketing) y una práctica en marketing de dos meses por el puerto de Gdynia.
- 2004: Intercambio, Universidad Iberoamericana, Mexico DF, Mexico.
Un semestre de clases (economía, marketing) y una práctica en ventas de dos meses por el sitio internet Mexico365.com.

OTROS CONOCIMIENTOS E INTERESES

Idiomas : Francés : Nativo, Español :Avanzado, Inglés: Avanzado.

Sistemas : Logiciel TAS (logiciel de reserva Hertz), Word, Power Point, Excel.

Hobbies : Cinéma, viajes, historia napoleónica.
